

Übersicht Seminaraten und Kosten für den Modul-Lehrgang Technische/r Verkaufsberater/in International Technical Sales Advisor

Lehrgangs-Variante

11028-A
11028-B

International Technical Sales Advisor
Technische/r Verkaufsberater/in

Minimalkosten, exkl. MwSt.

Swissmem Mitgliedfirmen Fr. 5 240.- / Nichtmitgliedfirmen Fr. 7 600.-
Swissmem Mitgliedfirmen Fr. 3 790.- / Nichtmitgliedfirmen Fr. 5 490.-

Preisangabe; Swissmem Mitgliedfirmen / *Nichtmitgliedfirmen

Seminare	Seminar Nr.	Datum	Anzahl. Tage	Preis in CHF exkl. MwSt.	Variante (Pflichtmodul) o = optional				
Marketingdenken für Techniker und Ingenieure	Nr. 11501-A	21.03.-22.03.2011	2	Fr. 680.- * Fr. 990.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>X</td></tr></table>	A	B	X	X
	A	B							
X	X								
Nr. 11501-B	19.09.-20.09.2011								
Noch erfolgreichere Verkaufsgespräche	Nr. 11502-A	05.04.-07.04.2011	3	Fr. 1 020.- * Fr. 1 490.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>X</td></tr></table>	A	B	X	X
	A	B							
X	X								
Nr. 11502-B	03.10.-05.10.2011								
Verhandlungstechniken wirksam einsetzen	Nr. 11503-A	02.05.-03.05.2011	2	Fr. 680.- * Fr. 990.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>X</td></tr></table>	A	B	X	X
	A	B							
X	X								
Nr. 11503-B	24.10.-25.10.2011								
Seminartag Recht- und Vertragsfragen	Nr. 11504-A	24.08.2011	1	Fr. 390.- * Fr. 530.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>X</td></tr></table>	A	B	X	X
	A	B							
X	X								
Seminartag Finanzierungs- und Absicherungsfragen im Investitionsverkauf	Nr. 11504-B	31.08.2011	1	<i>beide Seminartage:</i> Fr. 680.- * Fr. 990.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>o</td></tr></table>	A	B	X	o
A	B								
X	o								
Effizienz im Export	Nr. 11510	19.05.2011	1	Fr. 410.- * Fr. 580.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>o</td></tr></table>	A	B	X	o
A	B								
X	o								
Kommunikation mit Menschen fremder Kulturen	Nr. 11511-A	10.05.2011	1	Fr. 410.- * Fr. 580.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>o</td></tr></table>	A	B	X	o
	A	B							
X	o								
Nr. 11511-B	09.11.2011								
Sich selbst und andere besser verstehen / DISG-Persönlichkeitsprofil	Nr. 11211-A	28.03.2011	1	Fr. 460.- * Fr. 630.-	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>o</td><td>o</td></tr></table>	A	B	o	o
	A	B							
o	o								
Nr. 11211-B	09.11.2011								

Übersicht Seminar­daten und Kosten für den Modul-Lehrgang Technische/r Verkaufsberater/in International Technical Sales Advisor

Seminare	Seminar Nr.	Datum	Anzahl. Tage	Preis in CHF exkl. MwSt.	Variante (Pflichtmodul) o = optional				
Negotiating internationally	Nr. 11903-A	11.05.-12.05.2011	2	Fr. 680.– * Fr. 990.–	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>o</td></tr></table>	A	B	X	o
	A	B							
X	o								
	Nr. 11903-B	09.11.-10.11.2011							
Powerful presentations	Nr. 11901-A	30.03.-31.03.2011	2	Fr. 680.– * Fr. 990.–	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>X</td><td>o</td></tr></table>	A	B	X	o
	A	B							
X	o								
	Nr. 11901-B	28.11.-29.11.2011							
Erfolgreich auftreten und präsentieren	Nr. 11301-A	Teil 1 15.03.-16.03.2011 Teil 2 14.04.2011	3	Fr. 1 020.– * Fr. 1 490.–	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>o</td><td>o</td></tr></table>	A	B	o	o
	A	B							
	o	o							
	Nr. 11301-B	Teil 1 14.06.-15.06.2011 Teil 2 27.06.2011							
Nr. 11301-C	Teil 1 06.09.-07.09.2011 Teil 2 20.09.2011								
Nr. 11301-D	Teil 1 02.11.-03.11.2011 Teil 2 21.11.2011								
Erfolgreich am Telefon und im direkten Kundenkontakt	Nr. 11512-A	16.06.2011	1	Fr. 410.– * Fr. 580.–	<table border="1"><tr><td>A</td><td>B</td></tr><tr><td>o</td><td>o</td></tr></table>	A	B	o	o
	A	B							
o	o								
	Nr. 11512-B	07.12.2011							

Diese Übersicht soll Ihnen die Planung für den Modul-Lehrgang zum Techn. Verkaufsberater/in erleichtern.
Für die definitive Anmeldung verwenden Sie bitte das Formular «Anmeldung Techn. Verkaufsberater/in». Besten Dank.